



Internal Sales & Marketing Medewerker

www.bsc.be

BSC is een familiebedrijf, reeds 30 jaar werkzaam als agent importateur van producten uit de sanitair & HVAC sector. Momenteel zijn we op zoek naar een Internal Sales & Marketing medewerker.

Functie

Als internal sales & marketing medewerker, heb je een afwisselende job. Na een inlooperperiode waar je de producten & de markt beter leert kennen, maak je een marketingplan en werk je deze uit. Daarnaast ga je proactief klanten opbellen, volg je offertes op & word je een lead-generator.

Profiel

Je bent perfect tweetalig Nederlands – Frans & bent woonachtig in het Brusselse. Stilzitten is niet je ding & je bent ondernemend.

Pas jij in ons drive profiel?

- Drive:

Je gedrevenheid & dynamiek zijn je belangrijkste eigenschappen. 'Neen heb je, ja kun je krijgen' is jouw ingesteldheid. Je moet eerder ingetoomd worden dan aangemoedigd.

- Relatiegericht:

Je bent een people magnet, je legt makkelijk contacten & mensen leggen makkelijk contact met jou. Je luistert naar mensen en je kan je makkelijk aanpassen aan de situatie. Relaties opbouwen zijn key voor een lange termijn project.

- Interesse:

Je hebt interesse in de bouwwereld & hoe bouwprocessen in elkaar zitten. Je bent tevens geïnteresseerd om constant bij te leren.

- Vertrouwen:

Je werkt autonoom & met veel vrijheid. Daarom is wederzijds vertrouwen heel belangrijk.

- Energie:

Je hebt veel energie & goesting om iets te bereiken & je ergens in te gooien. Je bent combatief & laat je niet om te tuin leiden na een eerste negatief antwoord.

Aanbod

Een positieve challenge in een kleine, flexibele, commercieel aantrekkelijke organisatie, een vast contract met een correcte verloning.